

Сам по себе Форекс — некое иллюзорное явление, но, вместе с тем, людям заинтересованным и вникнувшим в его тенденции, он дает реальные барыши. По сути, из ничего — если знать правила и грамотно ориентироваться во внутренней взаимосвязи рыночной политики. Так называем мы межбанковский и, что, пожалуй, самое главное, международный рынок обслуживания валюты. Операторы такового сверхресурса, а его субъектами стоит считать не только финансовые учреждения (банки), но и прочие сходные по сфере деятельности структуры, постоянно осуществляют между собой сделки по купле-продаже валют основных государств мира.

Ошеломляюще звучит размер ежедневных сделок Форекса — три триллиона (в долларах). Добавочная стоимость возникает именно в процессе валютных межбанковских операций, и этим обстоятельством позволено и позволительно пользоваться для увеличения личных доходов. Во всяком случае, отечественное законодательство заниматься подобной финансовой деятельностью не возбраняет. Но, не будем забывать, что риски краха всегда неизбежны.

При обычных торговых технологиях будто бы воплощается стандартная ситуация из марксовского «Капитала»: товар-деньги-товар-прибавочная стоимость. То есть, закупив, к примеру, оптом партию обуви, предприниматель перевозит ее в иное место, где сбывает по более высокой цене. Факт в том, что владелец имеет с этой операции какую-то прибыль, либо же, мягко говоря, «прогорает».

Для выполнения такового торгового действия нужно объединить в единую систему, во-первых, денежное обеспечение, во-вторых, определение качества товара, планируемого к обороту, в-третьих, погрузочно-разгрузочные и транспортные расходы, в-четвертых, складирование товара, и, наконец, в-пятых, саму по себе его реализацию, которую также можно подразделить на самостоятельные подпункты.

Превентивно согласимся, что в подавляющем большинстве такие траты средств, усилий и времени окупают себя. «Прогореть» можно, но, как правило, подобный итог объясняется несколькими основными причинами: недостатком стартового капитала и дальнейшего финансирования хозяйственных операций, далее - отсутствием личной инициативы и побуждений для заключения сделок, и в конце поставим банальную неспособность заниматься бизнесом как таковым (существуют граждане и такого рода).

Усомнимся, поскольку это лишь поверхностные выводы, хотя и подтвержденные практикой. Но, даже при отсутствии вышеперечисленных качеств можно «поймать» успех на Форексе, где не требуются ни особо крупные денежные вложения, ни сопутствующие затраты, ни сторонние побуждения. Тут главное — финансовая чуйка!

По материалам сайта <http://www.alfa-forex.ru/> .