В лизинговой компании CARCADE подведены итоги деятельности в первом полугодии 2012 года. Новый бизнес компании вырос до 8,69 млрд. рублей, а текущий лизинговый портфель на 01.07.2012 составил 12,9 млрд. рублей, что в два раза превышает показатели аналогичного периода прошлого года.

Как подчеркивает генеральный директор CARCADE Лизинг **ЛАРИСА ВЛАСОВА**, в первом полугодии компания достигла всех запланированных показателей развития. «Спрос на услуги финансовой аренды легкового и легкого коммерческого транспорта со стороны предпринимателей остается высоким: большая часть российских предприятий нуждается в обновлении корпоративных автопарков и производственных мощностей, и лизинг по-прежнему является самым оптимальным и выгодным финансовым инструментом для решения этих задач», - подчеркивает Лариса Власова.

Успешному развитию CARCADE Лизинг в первом полугодии способствовал выход компании на новый уровень финансового обеспечения - в апреле ООО «Каркаде» впервые разместила свои облигации на российском рынке. Дополнительно в первом полугодии компания открыла кредитные линии на общую сумму более 5 млрд. рублей в крупнейших банках России – Сбербанк России, ВТБ, Альфа-Банк, Росбанк. Успешное размещение собственных облигаций и выгодные условия фондирования, предоставляемые банками-партнерами CARCADE, позволили компании в первом полугодии пересмотреть условия действующих лизинговых программ и смягчить требования к заемщикам.

Ключевым проектом лизинговой компании в начале этого года стало внедрение услуг дочернего банка – ОАО «КУБАНЬБАНК» — в сеть продаж CARCADE. Интеграция автокредитного решения «Кубанский экспресс» в собственную сеть продаж позволила CARCADE Лизинг предложить вывести на рынок еще один качественный финансовый продукт. Ключевыми преимуществами решения «Кубанский экспресс» являются: невысокая процентная ставка – от 9,4% годовых, одобрение заявки на кредит в течение одного часа, небольшой первоначальный взнос, а также возможности настройки страховых услуг на усмотрение клиента. «В CARCADE за финансированием обращаются большое количество физических лиц, и сегодня мы можем предложить им выбор – либо выгодные условия лизинга, либо не менее выгодные условия автокредитования», — подчеркивает Лариса Власова.

По прогнозам аналитиков CARCADE, рост продаж услуг лизинговых компаний во втором

полугодии 2012 году может составить 20-30%: традиционно третий и четвертый кварталы – периоды высокой деловой активности. В свою очередь, CARCADE планирует вывести на рынок новое комплексное решение «Больше чем лизинг», которое совместит в себе все преимущества лизинга от CARCADE, а также полный набор сервисных решений по подготовке автомобиля к эксплуатации, включая страхование, топливную программу, программу круглосуточной технической поддержки на дорогах.